

## Vertriebsmitarbeiter für Inside Sales & Telemarketing (w/m)

### Ihre Aufgaben:

- Planung, Durchführung und Nachverfolgung von Telemarketing-Aktionen zur Nachbearbeitung von Mailingaktionen und Events.
- Marktrecherchen online und telefonisch, Ermittlung und Qualifizierung von Zielunternehmen und -kontakten
- Versand von Informationsmaterial per E-Mail oder Post an Interessenten
- Qualitätssicherung und Pflege des Adressdatenbestands in unserer Kundendatenbank (CRM)
- Unterstützung und Schnittstelle zwischen Marketing und Vertriebsaußendienst

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Bereich Marketing/Telemarketing
- Gute IT-Praxiskenntnisse v.a. MS Office
- Hervorragende Deutschkenntnisse, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Angenehme Telefonstimme
- Aufgeschlossenes, freundliches und kommunikatives Wesen
- Serviceorientiert, selbstständig, belastbar, teamfähig

### Unser Angebot:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem innovativen, schnell wachsenden Unternehmen mit Raum für eigene Ideen
- Die Zusammenarbeit mit einem dynamischen, motivierten und zielorientierten Team
- Flexible Arbeitszeiten (ab 15 Wochenstunden)
- Fester Arbeitsvertrag mit attraktivem Festgehalt sowie erfolgsbedingtem variablem Bonus
- Perspektive zur Weiterentwicklung Richtung Marketing oder Vertrieb

### Interesse?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte per E-Mail an: [thomas.braun@solution-ag.ch](mailto:thomas.braun@solution-ag.ch)